

## INGURUNE BIOSANITARIOKO EKINTZAILETZAN ESPEZIALIZATUTAKO PRESTAKUNTZA PROGRAMA

MODULUAK	AM 10:00 - 13:00	PM 14:30 - 16:30
1. Harrera 15/11/11	Ikastaroaren sarrera / aurkezpenak	Berrikuntza teknologikoa osasunaren arloan
	<b>Miguel Mulet jn., ikastaroaren zuzendaria eta TiGenix-eko estrategia eta proiektu berrien zuzendaria</b> Ikastaroaren aurkezpena (ikuspegia, moduluak eta helburuak), esparru teorikoa eta ikasleen eta proiektuen aurkezpena (2 min/proiektu).	Arrakasta-kasua: <b>Egile korporazioa Alfonso Urzainki jn., garapen teknologikoko zuzendaria</b>
2. Zehaztapena 15/11/19	Produktuaren zehaztapena definitzea	Kasu praktikoa - Zehaztapena
	<b>Fermín Goytisolo jn., teknologia-transferentziako eta ebaluazio zientifikoko aditua</b> <i>Target Product Profile</i> adibidea, ekintzaileari laguntzeko eredu gisa, befiere ekintzailearen produktuak asebate beharreko zehaztapena formalizatzen eta garapen-planaren helburuak finkatzen laguntzeko.	Arrakasta-kasua: <b>Pangaea Biotech Fermin Goytisolo jn., negozio-garapeneko zuzendaria</b>
3. IP 15/11/26	Jabetza intelektualaren babesa	Kasu praktikoa - Lizentzia
	<b>Marisol Quintero and., Biocontech-eko zuzendari nagusia</b> Patenteen oinarriko alderdiak, prestaketa eta tramitazioa, osasunaren arloko asmakuntza konplexuak babestearen erronkak.	<b>Marisol Quintero and., Biocontech-eko zuzendari nagusia</b> Lizentzia-kontratu bat berrikustea
4. Garapena 15/12/03	Produktuaren garapena, erregulazio-esparru batean	Kasu praktikoa- Garapena
	<b>Xavier Luria jn., DDRren sortzailea eta erregulazioan aditua</b> Sendagaiei eta osasun-gailuei aplika dakiekeen legeriaren hastapenak, bereziki saiakuntza klinikoaren diseinuari eta garapen faseei arreta eskainita.	Arrakasta-kasua: <b>Histocell Julio Font jn., zuzendari nagusia</b>
5. Merkaturatzea 15/12/10	Osasun-produktuen marketina <i>Outlicensing</i> eta merkatuan sartzea.	Kasu praktikoa – Merkatuan sartzea
	<b>Javier Garcia jn., Columbus Venture Partners-eko partner nagusia eta Lilly-ko negozio-garapeneko zuzendari-ohia</b> Osasun-produktu bat merkaturatzea, bi alderdietan: Teknologiaren lizentzia / salmenta enpresa farmazeutiko bati edo <i>medtech</i> enpresa bati, eta osasun-merkatu finalistan sartzea.	Arrakasta-kasua: <b>Progenika / Grifols Guillermo Marco-Gardoqui, zuzendari nagusia</b>
6. Finantziazioa 15/12/15	Finantziazioa eta irteerak	Kasu praktikoa - Finantziazioa
	<b>Juan Sebastián Ruiz jn., SILOko finantziazio-gerentea eta finantziazioan aditua.</b> I+G+b sustatzeko finantziazio lehiakorraren giltzarriak <b>Julia Salaverria and., YSIOS Capital Partners-eko partner nagusia</b> Inbertitzaile aditu batek garapen egoera goiztiar batean dagoen enpresa bateko negozio-plana aztertzean topatzea espero dituen parametroak. Irteerako eta desinbertsioko prozesuak	Arrakasta-kasua: <b>Kiro Robotics Borja Lizari jn., zuzendari nagusia</b>

**BIC GIPUZKOA BERRILAN – Mikeletegi pas. 83. Donostia**